



Soluții pentru performanță
Profit ERP: echilibru, flexibilitate, experiență

Profit
ERP

pentru excelență în afaceri

- 
- Soluție software integrată de gestiune economică și management informatic
 - Permite urmărirea întregului proces de business
 - Poate fi implementată într-un timp minim și cu resurse reduse
 - Este o soluție standardizată și flexibilă
 - O listă cuprinzătoare de funcționalități
 - O suită de module principale
 - Răspunde necesităților de administrare a companiilor
 - Oferă puterea și siguranța unui management de succes
 - Toate acestea printr-un partener de încredere în implementarea soluțiilor IT.

Studiile din domeniul analizei investițiilor în tehnologia informației au ajuns la concluzia că resursele IT deținute de o companie cresc avantajele competitive, devenind din ce în ce mai mult un puternic element de diferențiere, pe măsură ce concurența globală se intensifică. De aceea, considerăm că alegerea unei soluții potrivite și a unui partener de încredere în implementarea soluțiilor IT este o decizie strategică ce conferă siguranță și planifică succesul.

AGER Business Tech este Microsoft Gold Certified Partner, având multiple competențe pentru tehnologiile Microsoft și o bună experiență de dezvoltator al soluțiilor de management pentru companii importante. ProfitERP este soluția integrată de gestiune și management informatic, rezultatul unui proces de dezvoltare elaborat, bazat pe cele mai inovative tehnologii



ProfitERP înseamnă echilibru, flexibilitate și experiență

Într-o lume în continuă schimbare, în care progresul este rapid și determinant, iar tehnologiile și performanțele sunt decisive, ProfitERP oferă puterea și siguranța unui management de succes al afacerii dumneavoastră. Soluția se adresează companiilor mici și mijlocii și oferă suport pentru administrarea inteligentă a resurselor companiilor.

Suita de aplicații ProfitERP oferă un echilibru puternic între funcționalitățile standard ale unui sistem pentru administrarea resurselor și funcționalitățile foarte specifice beneficiarilor săi din domenii de activitate diverse: leasing, creditare, servicii financiare, distribuție, curierat, servicii, turism, etc. Beneficiind de viteză mărită, stabilitate sporită și securitate avansată, ProfitERP propune beneficiarilor săi, într-o manieră accesibilă și intuitivă, o listă cuprinzătoare de funcționalități care sprijină managementul resurselor companiei.

Flexibilitate și eficiență

Flexibilitatea și durata scurtă a implementării fac din ProfitERP un sprijin excelent pentru creșterea productivității, reducerea riscurilor și maximizarea performanțelor. Conceptul central al soluției face din Profit, simultan, o soluție standardizată și flexibilă, pregătită să răspundă necesităților de administrare ale companiilor mici și mijlocii. ProfitERP este concepută ca o suită de module principale (**Gestiune**, **Vanzare**, **Financiar**, **Contabilitate**), cărora li se adaugă module sau funcționalități specifice tipului de activitate desfășurată de beneficiar. Aceste funcționalități sunt cuprinse în pachetele opționale oferite (**Mijloace fixe**, **Leasing**, **Creditare**, **Colectare debite**, **Productie**, **Service**, **Bugete**), dar pot fi dezvoltate în mod specific pentru necesitățile clientului. Prin acest sistem de configurare, clienții ProfitERP beneficiază de acele funcționalități de care au nevoie, la un raport preț-performanță ideal. Rezultatul obținut este o aplicație care poate fi implementată într-un timp optim și cu TCO



Experiență

Soluția software integrată de gestiune economică și management informatic, ProfitERP, este dezvoltată pe tehnologia .Net Framework si Microsoft SQL Server și reprezintă un mediu total integrat care asigură suportul complet pentru gestionarea eficientă a unei companii. Bazele tehnologice foarte moderne asigură un produs performant, ultra-modern și inovator.

Modul Financiar

Modulul asigură controlul financiar al informației și permite culegerea și prelucrarea datelor referitoare la tot ce înseamnă mișcare financiară în cadrul organizației.

INTEGRARE: Modulul financiar este complet integrat, beneficiind de informațiile înregistrate în toate modulele comerciale.

FLEXIBILITATE: Aplicația poate fi configurată pentru a răspunde cerințelor actuale, putând fi ulterior reconfigurată conform noilor cerințe ale afacerii.

PRODUCTIVITATE: Prin optimizarea procesului de culegere și prelucrare a datelor, precum și a mecanismului de raportare a acestora (datorită algoritmilor financiari complecși utilizați), se asigură un grad ridicat al productivității, pentru activitatea de gestionare a informațiilor financiare ale organizației.

RAPORTARE: Aplicația beneficiază de capacități puternice de raportare, atât prin existența rapoartelor predefinite, cât și prin posibilitatea de a extinde la cerere acest set.



Caracteristici Dominante

- Evidența financiar-contabilă completă și complexă
- Organizarea flexibilă pe centre de cost definite arborescent
- Omogenizarea valutei tranzacțiilor prin intermediul valutei de referință
- Calculul câștigurilor și pierderilor la sfârșitul unei perioade
- Configurarea și definirea băncilor și conturilor bancare în diverse valute
- Realizarea rapoartelor de cash-flow în varianta restrânsă sau detaliată
- Crearea de note contabile pentru plăți și facturi în vederea înregistrării și publicării în contabilitatea generală
- Re-evaluarea lunara a documentelor financiare
- Export în format excel, word și pdf

Raportare

Oferă rapoarte standard care permit obținerea rapidă și într-o formă ușor de analizat a informațiilor financiar contabile. Asigură concordanța strictă a rezultatului prelucrărilor informatice cu prevederile actelor normative care le reglementează.



Furnizori

Stochează informații detaliate despre furnizori, inclusiv condițiile de achiziție, de plată și de prelucrare a facturilor. Gestiunea furnizorilor din modulul financiar permite furnizarea de răspunsuri precise și rapide la cererile acestora.



Plăți

Modulul pune la dispoziție posibilitatea achitării furnizorilor cu diverse devize, atât punctual - factură cu factură, cât și automat - achitând toate facturile scadente (în ordinea scadenței) în limita valorii documentului de plată. Se poate programa automat plata facturilor pentru a reduce această sarcină administrativă.

Clienți

Gestiunea clienților este un instrument flexibil care poate răspunde necesităților companiei privind activitățile de încasare ale clienților. Modulul asigură urmărirea interactivă, în timp real, a datoriilor clienților, făcând încasarea mai eficientă și eliminând erorile.

Încasări

Prin folosirea formularului de introducere a încasărilor, se pot corela încasările cu facturile, se pot crea ajustări și cere plăți suplimentare din partea clientului. Se pot urmări penalitățile, discount-urile, diferențele de curs valutar la fiecare încasare, acestea putând fi facturate sau anulate, decizia aparținând utilizatorului.



Administrare Lichidități

Administrarea lichidităților este vitală în vederea utilizării capitalului și minimizării datoriilor clienților rău platnici. O bună administrare a lichidităților asigură stabilitate financiară și diminuează costul total al cheltuielilor operaționale. Aplicația contribuie la preîntâmpinarea blocajului financiar (datorat lipsei momentane a lichidităților) și prin compensarea datoriilor între parteneri, clienți și furnizori.



Administrare Valute

Documentele financiare pot fi introduse în orice valută, iar sumele vor fi transformate automat în moneda națională și într-o valută de referință, atât pentru a omogeniza sumele într-o valută neinflaționistă cât și pentru a menține procesul de verificare a tranzacțiilor în diferite valute.

Deconturi Angajați

Modulul asigură urmărirea interactivă în timp real a soldurilor angajaților, făcând activitatea financiară în acest domeniu mai eficientă și eliminând erorile. Permite acordarea de avansuri spre decontare în diverse valute, permițând justificarea lor într-un sistem multivalutar.

Modul Gestione

Modulul vă ajută să controlați și să eficientizați operațiunile de administrare a stocurilor, astfel încât să vă puteți concentra asupra îmbunătățirii strategice a proceselor de aprovizionare.

Avantaje

- Permite urmărirea întregului proces de business, de la aprovizionare la vânzare
- Pune la dispoziție instrumente necesare creării propriei structuri de organizare a gestiunilor
- Urmărirea stocurilor poate fi făcută aplicând una dintre metodele de calcul: FIFO, LIFO, CMP (Costul Mediu Ponderat)
- Toate operațiunile realizate din interiorul modulului Gestione au efecte în sistemul de înregistrare contabilă al companiei
- Generarea situațiilor și rapoartelor într-o valută de referință



Caracteristici Dominante

- Asigură gestiunea prin depozite multiple pentru categorii diverse de articole: materii prime, mijloace fixe, produse finite.
- Permite o înregistrare foarte precisă a articolelor din gestiune prin opțiuni de descriere și grupare în clase de articole, prin proprietăți definite de utilizator.
- Permite legături cu siturile web ale companiei astfel încât un nou produs să devină vizibil clienților în cel mai scurt timp
- Realizează conexiuni multiple între sistemele de înregistrare a articolelor în cadrul companiei dumneavoastră și partenerii dumneavoastră.
- Export în format excel, word și pdf

- Grupează depozitele în depozite de materii prime, mijloace fixe, produse finite
- Definește unități de măsură multiple pentru operațiuni diverse de conversie automată, dezasamblare, etc.
- Definește complet articolele prin înregistrări referitoare la descrierea fizică, stoc disponibilitate (rezervări, unitate măsură, cost standard sau mediu ponderat), caracteristicile speciale referitoare la conturile contabile, proprietățile extinse specifice clasei de articole din care face parte.
- Realizează conectarea cu sistemele de codificare ale furnizorilor
- Facilitează publicarea pe situri web a articolelor în promoție
- Facilitează gruparea articolelor în funcție de diverse caracteristici și realizarea filtrărilor sau grupărilor articolelor din gestiune
- Definește proprietăți comune grupelor de articole, precum: denumire clasa, tip (numar, data, text), valoarea maximă și valoarea implicită
- Lansează comenzi de achiziție către un anumit furnizor, specificând detalii de livrare (data, alte specificații)
- Afișează totaluri pentru comenzi valide-livrate, și calendar al livrărilor cu posibilitatea selectării datelor
- Acoperă toate situațiile de facturare (achiziție, înregistrare taxe, proces verbal) și generează datorii în sistemul contabil
- Încarcă stocuri și generează loturi
- Permite vizualizarea de tip calendar și afișează valoarea totală
- Se pot emite listele de inventar pe depozite
- Generează bonuri de predare și bonuri de consum
- Generează avizul de însoțire a mărfii și oferă suport pentru transferul fizic dintr-un depozit în altul
- Produce efecte în sistemul contabil al companiei
- Generează documentele vamale necesare pentru diferite situații și regimuri
- Permite realizarea interogărilor de stoc, a listărilor și filtrărilor în funcție de necesități
- Permite gestionarea numerelor seriale la toate articolele
- Generează situații pentru Intrastat și pentru ORDA - copia privată
- Permite gestionarea și urmărirea desfășurării contractelor încheiate cu partenerii, clienți și furnizori
- Permite gestionarea și urmărirea desfășurării proiectelor complexe pe tot fluxul de business

Modul Contabilitate

Modulul vă sprijină în repartizarea pe conturi a tuturor documentelor și operațiunilor contabile.

FLEXIBILITATE: prin configurare facilă răspunde cerințelor actuale și viitoare ale companiei.

PRODUCTIVITATE SPORITĂ: datorită folosirii notelor contabile repetitive, standard, de stornare și bazate pe formule de conversie valutară automată.

Avantaje

- Definește planul detaliat de conturi.
- Preia note contabile generate de documente din celelalte module (exemplu: Gestiune, Management Financiar).
- Realizează căutări ale notelor contabile după diverși parametri.
- Pune la dispoziția utilizatorilor rapoarte contabile diverse: bilanță, bilanț contabil, cont profit și pierderi.



Caracteristici Dominante

- Colaborează cu toate celelalte module ale soluției și înregistrează toate efectele contabile ale operațiunilor efectuate în acestea.
- Organizează activitatea contabilă prin definirea planurilor de conturi cu un nivel de detaliere ridicat.
- Permite elaborarea rapoartelor contabile standard și personalizate.
- Facilitează obținerea analizelor contabile bazate pe documente standard.
- Export în format excel, word și pdf

Conturi Contabile- Definiere plan de conturi

- Definește planul de conturi detaliat pe o structură arborescentă formată din clase și grupe sintetice și analitice.

Conturi Contabile- Tipuri de Conturi

- Conturile contabile sunt organizate în clase, grupe, conturi sintetice, conturi analitice.
- Conturile analitice pot avea mai multe niveluri.

Note Contabile- Introducere Note

- Pot fi introduse manual sau pot fi generate de documente din celelalte module.
- Sunt ușor de citit și vizualizat datorită interfeței adaptate modului uzual de scriere a notelor în contabilitate.
- Conțin informații generale și detaliate referitoare la: tipul tranzacțiilor (înregistrare datorie, descărcare gestiune, etc.), debit/credit, distribuirea pe conturi (unu la unu, unu la mai mulți, mai mulți la unu).

Note Contabile- Căutare Note

- Căutarea unei note se poate realiza după numărul și data notei sau după documentul care a generat-o, cu afișarea numărului de rezultate ale căutării.
- În cadrul perioadei curente, notele greșite pot fi refăcute.

Închidere/Deschidere Perioadă

- Crează solduri în baza de date pentru următoarea perioadă.
- Poate realiza redeschiderea perioadei pentru ultima perioadă închisă.

Cote TVA

- Permite alocarea de cote de TVA tranzacțiilor realizate.
- Conține valori implicite și permite configurarea valorilor specifice.
- închiderea automata a conturilor de tva si a conturilor de venituri si cheltuieli.

Rapoarte Contabile

- Generează rapoarte contabile diverse:
 - fișă cont operații diverse, fișă cont parteneri
 - jurnal pentru cumpărări, jurnal pentru vânzări
 - registru jurnal sintetic
 - carte mare șah, bilanț, bilanț contabil, cont profit și pierderi
 - indicatorii economico-financieri
 - închiderea automata a conturilor de tva si a conturilor de venituri si cheltuieli

Modul Vânzare

Modulul vă sprijină pentru creșterea calității serviciilor oferite clienților dumneavoastră.

CONTROLUL CALITĂȚII SERVICIILOR: permite verificarea disponibilității produselor și efectuarea de rezervări în stoc.

CONTROLUL COMENZILOR DE VÂNZARE: prin definirea unui ciclu flexibil de comenzi care satisfac cerințele standard de validare ale companiei dumneavoastră.

CONTROLUL PREȚURILOR ȘI DISCOUNTURILOR: datorită regulilor de prețuri și discounturi standard la nivel de companie.

CONTROLUL RETURURILOR: prin reguli și metode de prelucrare a retururilor, se integrează cu celelalte module care preiau rezultatele operațiunilor de retur.

Caracteristici Dominante

- Generează automat notele contabile specifice fiecărei tranzacții de tip vânzare.
- Realizează urmărirea comenzilor și contractelor ținând cont de planul livărilor de marfă, al facturilor emise și al încasărilor efectuate.
- Permite asocierea centrului de profit de unde s-a realizat facturarea.
- Actualizează în timp real stocurile și soldurile clienților.
- Oferă sprijin în generarea rapoartelor prin proceduri simple.



Valori Implicite

- Permite introducerea informațiilor implicite în comenzi preluate din surse diverse: clienți, acorduri, liste de prețuri, etc. pentru procesarea rapidă a comenzilor și cu acordarea drepturilor de modificare a acestora pentru utilizatori diferiți.

Programarea Comenzilor

- Comenzile sunt programate în funcție de data disponibilității (se pot face rezervări ale liniilor de comenzi pentru realizarea grupării liniilor de comandă în vederea expedierii).

Controlul Comenzilor

- Ciclurile de comandă permit definirea unor pași standard ce trebuie parcurși pentru ca funcțiunile proceselor de afaceri să se succedă conform metodologiei companiei dumneavoastră.

Stabilirea / Ajustarea Prețurilor

- Calculează rapid prețurile de vânzare și aplica discounturi pentru orice linie de comandă chiar în timpul introducerii comenzii.
- Permite stabilirea nivelurilor de control al prețurilor pentru utilizatori cu drepturi diferite în ceea ce privește stabilirea politicii de prețuri.

Credite și verificarea lor

Permite atribuirea de credite la vânzare unei comenzi, unei linii de comandă, unui retur, sau unei linii de retur la oricâți vânzători doriți.

- Se realizează în mod automat verificarea creditelor și oprește acele comenzi care încalcă regulile dumneavoastră de creditare.
- Pot fi definite clase de clienți cu profile diferite, specificându-se limita maximă pentru comenzi și balanța maximă de credit pe fiecare client.

Reguli de securitate

- Oferă reguli de securitate diferite pentru diverși utilizatori pentru controlul operațiunilor de adăugare, ștergere, anulare comenzi, linii de retur, etc.

Valută Multiplă și Impozitare

- Permite introducerea unei comenzi / retur în orice valută definită ca validă precum și să creați liste de prețuri în aceste valute.
- Pot fi atribuite rate și date de conversii la introducere în funcție de diverse criterii.
- Se pot aplica scutiri de taxe ale clienților, și face estimarea acestora.

Comenzi de vânzare internă

- Prin colaborarea cu modulul de Gestiune cererile interne pot fi procesate sub forma de comenzi de vânzare internă.

Configurare la cerere și note

- Permite configurarea de tip “alege la comandă” și “assemblează la comandă”
- Permite adăugarea de note text în format liber la comenzi, linii de comenzi, retururi și linii de retururi.

Interfață deschisă pentru comenzile de vânzare

- Importă comenzi (inclusiv verificare creditelor, reținerile, aprobările, stabilirea prețurilor) din alte sisteme și sunt administrate precum comenzile on-line.

Proiecte Profit cu dezvoltări specifice

Atlassib Leasing - Companie înființată în anul 1997, parte a Holdingului ATCLASSIB, are sediul în Sibiu și ocupă un loc important în topul județean al firmelor la categoria microîntreprinderi. Sistemul Profit utilizat este configurat pentru 22 utilizatori, având implementate următoarele module: leasing, management financiar, contabilitate, vânzări, mijloace fixe, salarii.

Eurotati IFN - Companie cu sediul în Botoșani, care acordă credite pentru persoane fizice și juridice, precum și servicii de leasing financiar. Sistemul Profit implementat oferă suport pentru activitățile de leasing și creditare, fiind folosit de 5 utilizatori.

Fortuna Leasing - Companie cu sediul în Baia Mare, una dintre cele mai mari companii de leasing regionale. Utilizează sistemul Profit pentru leasing, având următoarea configurație pentru 12 utilizatori: management financiar, contabilitate, mijloace fixe, vânzări, salarii, leasing.

Korlea Invest - Filială a unuia dintre cei mai importanți distribuitori de energie electrică din centrul și sud-estul Europei. Profit oferă suport pentru administrarea informatică a companiei.

Next Capital - Companie de factoring, servicii profesionale de management al riscului și de colectare a creanțelor. Soluția implementată conține modulele centrale pentru management financiar și contabilitate ale soluției ERP Profit.

Pro Leasing - Importantă societate de leasing din județul Prahova, compania și-a dezvoltat competențe cheie în domeniul leasingului pentru achiziția de autovehicule, autoutilitare, echipamente și utilaje. Sistemul informatic Profit utilizat oferă suport pentru: leasing, creditare, management financiar, contabilitate, vânzări, mijloace fixe, salarii. Modulele de leasing și creditare sunt folosite de 5 utilizatori.

Simplu Credit - Companie ce activează în domeniul microcreditării și creditelor de consum pentru persoane fizice. Sistemul informatic Profit este configurat într-un pachet pentru creditare utilizat de 15 angajați ai companiei în domeniile: creditare, management financiar, contabilitate, mijloace fixe, salarii.

Duna Armătura - Companie furnizoare de materiale și echipamente pentru rețele edilitare de apă și canalizare. Beneficiază de un sistem Profit care oferă sprijin pentru administrare în domeniile: management financiar, contabilitate, mijloace fixe, salarii.



Nidera - Înființată în anul 2002, filiala din România face parte din Nidera Group, o companie olandeză ce a luat ființă în 1920 și care, în prezent, are subsidiare în peste 22 de țări. Compania este un important broker de cereale de pe piața mondială. Sistemul Profit implementat acoperă domeniile management financiar, contabilitate, vânzări și gestiune stocuri, fiind folosit de 5 utilizatori.

